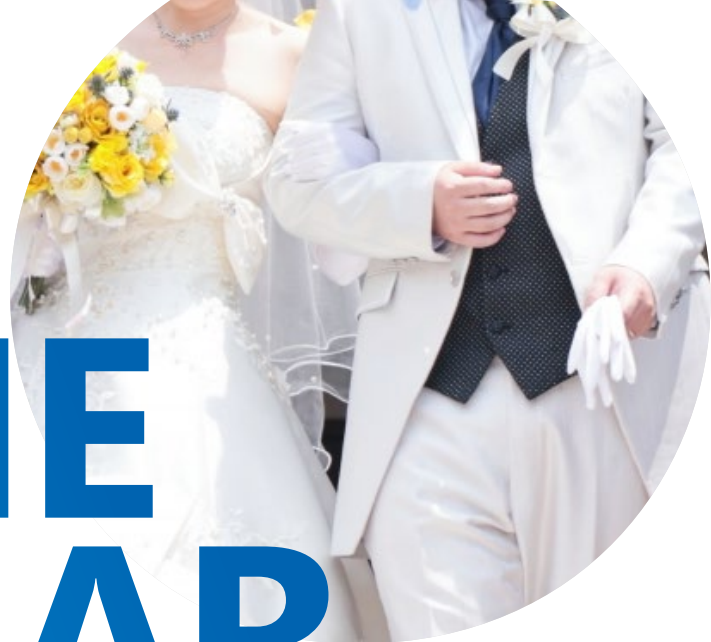


無料

# BIA ONLINE SEMINAR



## ブライダル業界の購買改革セミナー コスト見える化で利益を最大化

今月のセミナーは、企業DXに取り組むExrail社のノウハウをお伺いします。コスト適正化の具体的なフレームワーク・得られた改善結果など、利益を最大化するための実践的なノウハウをご提供頂きます。実際にブライダル業界にて実現した事例も提供されます。明日から応用可能な知識としてぜひお持ち帰りください。

また、成功の鍵はコストの見える化。しかしながらそこに大きな課題があります。ブラックボックス化になりがちな購買領域の課題を解消し、結婚式場運営におけるコストの見える化と適正化を実現する取り組みにも触れて頂く予定です。

日付

3/13(木) 17:00～18:00



講師

株式会社Exrail  
代表取締役社長  
若林 祐希 氏



ファシリテーター

株式会社クリーク・アンド・リバー社  
シニアプロデューサー  
後藤 貴子 氏

高校卒業後、居酒屋店長として勤務する中でリーマンショックの影響を受け、給与未払いと倒産を経験。その後、グーポンジャパン株式会社に入社し、トップセールスとして複数回表彰されるも、米国企業特有の大規模リストラを経験する。その後、リクルートや比較.com株式会社、コンサルティング会社で営業やコンサルタントに従事し、2017年にExrailを創業。前職から約10年にわたりBtoB購買業務に携わり、現在は、コンサルティング業務と並行して、BtoB購買DXを実現するためのプロダクト開発に取り組んでいる。

大学卒業後、リクルートに入社。約20年間営業に従事し、2011年からはベビー・マタニティ/アパレル領域における事業部長を務め、ビジネスモデルの転換・新商品開発・新規事業立ち上げにより年間25億円の売り上げ創出した実績を持つ。さらには年間2億円のコスト削減も同時期に実現。現職には2021年4月より参画、大手企業のコンサルティング営業と並行し、新規事業「DXの森」の事業開発も担当。



公益社団法人日本ブライダル文化振興協会

〒104-0028 東京都中央区八重洲2-10-12

Tel : 03-6225-2611 Fax : 03-6225-2616

お申込みは

こちら

[https://www.bia.or.jp/regular\\_seminar/](https://www.bia.or.jp/regular_seminar/)

